|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| BTS Négociation Relation Client  **Session ….** | | | | |
| E6 - Conduite et présentation de projets commerciaux | | | | **Fiche Projet N° (recto)** |
| **TITRE:** | | | | |
| **ÉTUDIANT(E)** | | | | |
| **Nom :** | **Prénom :** | | | |
| **PARTENAIRE** | | | | |
| **NOM de l’entreprise1 :** | | **Adresse :** |  | |
| **Activité :** | | **Service :** |  | |
| **Date(s) et durée(s) du projet :** | | | | |
| ACTEURS IMPLIQUÉS DANS LA RÉALISATION DU PROJET | | | | |
| Nom | Qualité | | | |
|  |  | | | |
|  |  | | | |
|  |  | | | |
|  |  | | | |
| **OBJECTIF(S) DU PROJET** | | | | |
| **Liste des annexes (à apporter le jour de l’épreuve) :** | | | | |

1/2

**1** Ou de l’organisation

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| E6 - Conduite et présentation de projets commerciaux | | **Fiche de Projet**  **N° (verso)** |
| **Nom :** | **Prénom :** | |
| Description du projet commercial | | |

2/2